

Master Langues étrangères appliquées (LEA)

Le Master Langues étrangères appliquées (LEA) se compose de trois parcours :

- Coopération internationale et communication multilingue (CICM)
- Négociateur trilingue en commerce international (NTCI)
- Traduction spécialisée multilingue (TSM)

Le parcours Négociateur trilingue en commerce international (NTCI) est un diplôme universitaire professionnalisant qui a comme objectif de former des négociateurs performants dans le domaine du commerce international. Les diplômés bénéficient d'un profil trilingue d'excellent niveau et ont des compétences très solides dans les matières d'application.

Le master est conçu en concertation avec des spécialistes en économie de l'entreprise et des partenaires industriels et commerciaux de la région grenobloise. De nombreux cours sont assurés par des professionnels en activité (négociation à l'anglo-saxonne, négociation appliquée aux services vente / achats / logistique, webmarketing...).



Informations pratiques

PUBLIC CONCERNÉ

- Titulaires d'une licence LEA ou équivalent
- Admission sur évaluation du dossier : notes, expérience, projet professionnel
- Public de formation continue pouvant justifier d'une activité professionnelle dans le domaine
Pré-requis : Français langue maternelle ou niveau comparable ; 2 langues étrangères d'excellent niveau ; Très bons résultats en économie d'entreprise ; Expérience professionnelle ou stages pertinents.
Il est recommandé d'avoir effectué des séjours longs dans les pays des langues étudiées.

CONTACTS FORMATION INITIALE

Responsable de parcours :

David LEISHMAN : david.leishman@univ-grenoble-alpes.fr

Secrétariat pédagogique :

Bâtiment Stendhal F - Bureau F211 - Tél : 04 76 82 41 44

Courriel : ufrle-master-lea@univ-grenoble-alpes.fr

CONTACTS FORMATION CONTINUE ET ALTERNANCE

Responsable de parcours :

Inesa SAHAKYAN : inesa.sahakyan@univ-grenoble-alpes.fr

Secrétariat pédagogique :

Maison des Langues et de la Culture - Bureau 224

Tél. : 04 76 82 43 18 - Courriel : fc-all@univ-grenoble-alpes.fr

Détails sur le parcours : formations.univ-grenoble-alpes.fr

Site web : langues-etrangeres.univ-grenoble-alpes.fr



Conception et réalisation : UGA / UFR LE - 02/2018 - Crédits photos : shutterstock

MASTER LANGUES ÉTRANGÈRES APPLIQUÉES (LEA)

PARCOURS NÉGOCIATEUR TRILINGUE EN COMMERCE INTERNATIONAL (NTCI)

MODALITÉS D'ENSEIGNEMENT SPÉCIFIQUES
Formation en alternance possible en 2e année de master



Organisation

L'enseignement a un double objectif : permettre aux étudiants de parfaitement maîtriser deux langues vivantes, et acquérir les compétences professionnelles nécessaires aux différentes missions liées au commerce international.

Une spécialisation progressive dans les matières d'application est mise en place pendant le déroulement de la formation.

LANGUES

Six combinaisons linguistiques possibles : anglais + allemand, chinois, espagnol, italien, japonais ou russe

Les cours de langue en anglais et en LV2 concernent principalement les matières suivantes :

- Langue et culture de spécialité
- Communication professionnelle
- Enjeux du monde contemporain
- Études de cas

MATIÈRES D'APPLICATION

- Techniques du commerce international : marketing international, webmarketing, stratégies d'internationalisation, logistique, négociation à l'anglo-saxonne, négociation spécialisée (achats, vente et logistique), négociation des contrats, financement des opérations internationales, techniques douanières
- Environnement du commerce international et aspects géopolitiques des échanges
- Théorie et pratique de la gestion des équipes
- Études interculturelles
- Informatique

Certaines matières d'application sont assurées en anglais :

- Négociation à l'anglo-saxonne
- Études interculturelles
- Acteurs de la logistique

Professionnalisation

PROJET TUTORÉ

En 1^{re} année, un projet tutoré multidisciplinaire et multilingue relie les enseignements en langues et en sciences sociales. Il comporte des études de marché et des analyses stratégiques de différents pays dans le cadre d'un projet d'internationalisation commerciale.

Les différentes tâches et les rendus finaux sont réalisés en français, en anglais et en LV2.

STAGES

Les étudiants gagnent en expérience, mettent en application leur savoir-faire et affinent leur projet professionnel par le biais de stages en entreprise à la fin de chaque année, en France ou à l'étranger.

Les stages concernent prioritairement des missions liées à l'international : service export, achats, marketing, logistique, financement des opérations...
M1 : stage de 2 mois minimum (rapport + soutenance)
M2 : stage de 3 mois minimum (évaluation sur la base d'un mémoire et d'une soutenance trilingue)

ALTERNANCE

En 2^e année, la formation est également proposée en alternance, en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.

Les alternants occupent un poste en entreprise et se rendent régulièrement sur le campus pour suivre des cours (1 semaine / 1 semaine).

Cette expérience professionnelle est associée à la rédaction d'un mémoire universitaire.



Compétences

- Communiquer en trois langues dans un milieu professionnel
- Maîtriser les techniques de négociation commerciale internationale, y compris en contexte pluriculturel
- Appliquer avec discernement les techniques de marketing international
- Utiliser les techniques d'achat/vente
- Sélectionner et analyser les informations essentielles pour la prise de décision stratégique
- Maîtriser les outils informatiques pertinents

LABORATOIRES ASSOCIÉS

ILCEA4 : Institut des langues et cultures d'Europe, Amérique, Afrique, Asie et Australie
LUHCIE : Laboratoire universitaire histoire cultures Italie Europe

Débouchés

Les diplômés sont confirmés ayant des connaissances approfondies de toutes les fonctions professionnelles liées au commerce international, et pouvant intégrer des postes variés dans des entreprises en France et à l'étranger.

MÉTIERS IDENTIFIÉS

- Acheteur à l'international
- Responsable logistique
- Assistant(e) marketing
- Assistant(e) export
- Analyste études de marché
- Assistant(e) trilingue
- Responsable webmarketing