

Licence Professionnelle Technico-commercial

Le diplômé en LP Technico-Commercial est un professionnel spécialiste de la mise sur le marché, du conseil et de la vente de produits cosmétiques et nutricosmétiques. Il en maîtrise les aspects commerciaux, réglementaires, techniques et scientifiques.

L'objectif de cette formation double compétence par apprentissage unique en France est de développer une double compétence scientifique et technique.

Parcours Métiers de la nutricosmétique et de la cosmétologie

Licence double compétence

Débouchés professionnels

- Emplois visés :

Le diplômé, par l'acquisition d'une double compétence, sera capable de rechercher des marchés, d'assurer le développement et le suivi de clientèle, de mener des opérations de promotion et de mise en avant. Il assurera également la négociation avec les fournisseurs. Il pourra exercer son activité soit au sein de laboratoires de cosmétologie et nutricosmétique soit pour le compte des distributeurs (parfumeries, pharmacies, parapharmacies, instituts de beauté...)

Exemples de débouchés professionnels : assistant(e) chef de produit, assistant(e) marketing, technico-commercial(e) en cosmétologie et/ou en nutricosmétique, conseiller(e) en vente, animateur(trice) et responsable de secteur (cosmétologie et santé)...

- Évolution dans le métier :

- La mise en place du développement et du suivi des productions au sein des équipes Recherche et Développement,
- L'animation, le conseil spécialisé et la communication,
- L'approvisionnement et l'animation des secteurs de vente,
- La gestion de différents points de vente.

Admission

Examen de dossier par le responsable de formation. Admission définitive sous réserve de l'obtention d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation et de la validation des missions proposées par le responsable de la formation.

- Publics de formation commerciale/gestion : DUT TC, DUT GEA, DUT GACO, BTS MUC, BTS NDRC, BTS AC...
- Publics de formation scientifique/technique : L2 biologie, L2 chimie-biologie, DUT génie biologique, BTS diététicienne, BTS cosmétique...
- Publics en formation continue : VAE, VAP, CIF,...

Organisation

- La formation est organisée en alternance, à raison d'une semaine en entreprise, une semaine à l'université (sauf décembre en entreprise).
- Les apprenants suivent la formation soit sous contrat d'apprentissage soit sous contrat de professionnalisation.

Programme

- La durée globale de la formation est d'un an :

- Nombre d'heures de cours : 432 h + 108 h de projet tuteuré (réparties sur 15 semaines)
- Nombre de semaines en entreprise : 32 semaines.

- La licence s'organise autour :

1. *d'un module de mise à niveau* assurant l'harmonisation des connaissances fondamentales tant commerciales que scientifiques des différents publics concernés (48h) : Biochimie de la peau, Biochimie du vieillissement, Démarche commerciale, Démarche marketing

2. *d'un module d'enseignements spécialisés* (384h) dispensés pour moitié par l'IUT2 et pour moitié par l'U.F.R. de Pharmacie. Ce module apporte aux apprenants la "double compétence" nécessaire à l'exercice des métiers visés :

3. **Enseignements scientifiques à visée généraliste** : Bactériologie cutanée, Gammes de produits cosmétiques, Connaissance de produits cosmétiques, Physiologie et pathologie cutanée, Formes galéniques et commentaires de formulation.

4. **Enseignements commerciaux à visée généraliste** : Anglais, Gestion, Marketing stratégique, Comportement du consommateur, Marketing du point de vente, Gestion de la relation client, Développement durable et commerce équitable

5. **Enseignements scientifiques à visée technique** : Biochimie nutritionnelle, Formulation des compléments nutricosmétiques, Aromathérapie/phytothérapie, Peau et nutrition.

6. **Enseignements commerciaux à visée technique** : Négociation vente, Achat logistique, Animation du point de vente, Etudes et recherches commerciales, Projet web, Création d'entreprise, Pratique de soins.

3. d'un projet tuteuré (108h) effectué en groupe de 3 à 4 apprenants en lien direct avec le secteur d'activité (cosmétiques et/ou nutricosmétique) et permettant la mise en pratique des compétences commerciales et/ou scientifiques acquises ; chaque projet tuteuré est encadré par un enseignant chercheur.

Contacts:

IUT2 Grenoble

Département TC Tel : 04 76 28 45 55

2 Place Doyen Gosse 38031 GRENOBLE CEDEX

Secrs-tc@iut2.univ-grenoble-alpes.fr

Journée porte ouverte : samedi 2 février 2019