

Master Chimie

Parcours Chimie et Techniques de Commercialisation « ChemTechCo »

2^e année



FORMATION EN APPRENTISSAGE

Objectifs

Le M2 professionnel ChemTechCo a pour objectif de former des technico-commerciaux pour les industries des secteurs de la santé, de la chimie et de l'environnement.

La formation repose sur l'acquisition de connaissances scientifiques, technologiques, et de compétences dans les domaines du commerce et de la vente.

L'ingénieur technico-commercial est un professionnel dont les connaissances scientifiques et techniques lui permettent d'apporter à ses clients des solutions pratiques et efficaces. L'ingénieur technico-commercial doit avoir une vision globale et transversale de l'entreprise : vente, marketing, finances, comptabilité, stratégie d'entreprise et une bonne connaissance technique et scientifique des produits, des services proposés.

Le diplômé issu du MASTER sera en mesure :

- d'être un commercial qui conseille ses clients dans leurs achats.
- d'être un interlocuteur précieux auprès du service Marketing/Production pour faire évoluer les produits mis en vente.
- d'être attentif à la réglementation des marchés français et européens.
- d'être en mesure, à terme, d'animer une équipe commerciale.
- d'être capable de représenter la société dans les salons et colloques et d'y faire des interventions sur le plan scientifique (biotechnologies, immunologie, instrumentation...).

Programme

Enseignements scientifiques (2 UE) :

- Chromatographie et spectroscopie.
- Analyses électrochimiques, environnementales et spectroscopiques.

Enseignements professionnels (3 UE) :

- Techniques de commercialisation (vente, négociation, projet commercial).
- Sciences de gestion (comptabilité, finances, marketing).
- Contexte professionnel (Systèmes d'information de l'entreprise ; droit du travail ; anglais commercial ; méthodologies).

Activité professionnelle (Stage) :

- Formation en entreprise dans le cadre de l'apprentissage.
- Méthodologie à la réalisation du Mémoire Professionnel d'apprentissage.

Le Master 2 « ChemTechCo » est composé d'Unités d'Enseignements scientifiques (12 ECTS) et commerciales (18 ECTS), d'anglais « scientifique et technique » (3ECTS) et d'une UE activité professionnelle équivalente à un stage (27 ECTS).

Les UE commerciales sont mutualisées pour 2 formations de Master 2 « BioTechCo » et « ChemTechCo ».

Débouchés professionnels

Emplois visés

A court terme, les étudiants issus de ce parcours pourront occuper des postes de technicommercial membre d'une équipe marketing, d'assistant chef de produit, d'ingénieur d'application, et ce avec une très grande facilité d'insertion dès la fin du master.

Evolution dans le métier

A moyen et long terme, les cas typiques d'évolution se font vers des postes de directeur commercial, de chef des ventes, de responsable marketing chef produit régional, mondial, directeur régional, de responsable SAV, ou de CRM (*Customer Relationship Management*).

Rythme d'alternance

Formation de septembre à juillet.

Alternance comprenant 13 semaines de formation à l'Université à raison (en moyenne) d'une semaine de formation par mois, le reste du temps en entreprise.

Lieu de formation

UFR de Chimie et de Biologie – Université Grenoble Alpes

Bâtiment C de biologie
2231 rue de la Piscine
38400 SAINT MARTIN D'HERES

Conditions d'admission

Tous les étudiants ayant un diplôme de M1 à dominante chimie sont susceptibles d'intégrer le M2 ChemTechCo, à condition bien sûr d'avoir un goût prononcé pour le commerce.

Sur le bassin grenoblois, les étudiants des M1 Chimie, Génie des Procédés, et Chimie et Nanosciences peuvent être recrutés, ainsi que tous les étudiants titulaires d'un M1 chimie au niveau national.

Le dossier de candidature où les niveaux académiques et la motivation aux domaines de la vente, du commerce sont évalués (admissibilité) est suivi d'un entretien oral en présence d'un jury composé d'enseignants et de professionnels des entreprises (admission).

Comment s'inscrire ?

1- Entre février et mai, inscription dématérialisée sur l'application « e- candidat » :
<https://ecandidat.univ-grenoble-alpes.fr/ecandidat/#!accueilView>

2- Convocation à l'entretien oral à l'UGA en mai.

3- Admission **définitive** sous réserve d'un contrat d'apprentissage avec une entreprise.

Contact admission :

Mme Pierrette GLENAT
UFR CHIMIE-BIOLOGIE-BUREAU 007
Service scolarité-ESPACE PRO
470, rue de la Chimie-Bat. E ANDRE RASSAT
38400 SAINT MARTIN D'HERES
Tél. : 04.76.51.46.49 ou 04.76.51.36.74

Contact Alternance :

Mme Muriel LASCAR
Direction Formation Continue et Apprentissage
@ : muriel.lascar@univ-grenoble-alpes.fr
Tél. : 04 76 82 59 80

Une question relative à l'apprentissage ?

FormaSup Isère Drôme Ardèche
3 avenue Marie Reynoard
38100 GRENOBLE
☎ : 04.76.84.56.52
@ : info@formasup-ida.com

Le Centre de Formation d'Apprentis FormaSup Isère Drôme Ardèche assure le bon déroulement, le suivi réglementaire et administratif des contrats d'apprentissage en collaboration avec **l'Université Grenoble Alpes**.