

Avec plus de 30 ans de présence sur le marché et situé à Lorette dans le 42 (Loire), notre PME de 34 collaborateurs est spécialisée dans la conception et la fabrication de composant hydraulique sur mesure.

Dans le cadre de son développement notre société recrute un(e)
Technico-Commercial H/F à dominance hydraulique sédentaire.

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous aurez pour mission :

- Définir les besoins et les attentes du client,
- Rédiger le cahier des charges, schémas hydraulique,
- Elaborer des offres techniques et commerciales,
- Assurer le suivi des affaires avec les clients, la conformité des réalisations avec les exigences contractuelles, l'optimisation du prix de vente par rapport au coût de revient,
- Vous serez le lien entre le bureau d'étude et le client,
- Validation des prototypes,
- Assurer des reporting,
- ...

Votre profil :

De formation technique type BTS GDEA ou DUT en mécanique / hydraulique complété d'une formation commerciale, vous avez ou pas une première expérience dans un poste similaire en milieu industriel.

Vous avez une bonne maîtrise de l'anglais.

Au-delà de vos compétences professionnelles, votre implication et vos qualités humaines seront déterminantes.

Informations complémentaires :

- CDI,
- Durée de travail : Forfait 218 jours/an
- Salaire selon profil,
- Ticket restaurant et mutuelle,
- Déplacements occasionnels,
- Poste basé dans le 42

Merci d'adresser vos dossiers de candidature à l'adresse suivante : add@fluid-system.fr

